

Referenzprojekt Emitec Technologies GmbH

Projektplanung in der SAP Analytics Cloud



Der Kunde

Die Emitec Technologies GmbH hat seit 1986 mehr als 300 Millionen Metallsubstrate produziert und verkauft. Zu unseren Kunden zählen die großen Automobil-, Lkw- und Motorradhersteller aus der ganzen Welt, sowie Hersteller von Traktoren, Landmaschinen, Baumaschinen, Schiffsmotoren und Diesellokomotiven im Non-road Sektor. Emitec Technologies besitzt weltweit nahezu 1000 Patente, was die Innovationskraft des Unternehmens widerspiegelt. Wir bieten dem Automobilmarkt modernste und innovative Produkte von Metallsubstraten METALIT® und elektrisch beheizten Katalysatoren EMICAT® für verschiedene Anwendungen.

Das Projekt

Ziel des Projektes war es, das bestehende strategische Sales Projektplanungs-Tool „SPOT“ (Sales Planning & Opportunity Tracking) abzulösen, da diese im Zuge des Carve Outs von der Vitesco Technologies nicht mehr zur Verfügung stand. Die neue Applikation wurde mit der SAP Analytics Cloud erstellt. Dank der umfassenden Einstellungsmöglichkeiten der SAP Analytics Cloud war es möglich, eine Planungsmaske zu entwickeln, welche die Funktionalitäten des alten Tools und auch neue Anforderungen mit abdeckt.

In der Applikation werden Preise, Absätze und die sich daraus ergebenden Umsätze in EUR sowie in lokaler Projektwährung (INR, JPY, USD, EUR) über mehrere Jahre hinweg geplant. Das Projekt verfügt außerdem über zahlreiche Eigenschaften wie Status, Kundeninformationen, verschiedene Datumsinformationen und Zuordnungen zu den verantwortlichen Sales Managern. Damit wird das Reporting und die Projektsteuerung unterstützt.

EMITEC STRATEGIC SALES PLAN - SPOT

PROJECT OVERVIEW

Create New Project

Project Level - Sales Project (Project Header)

Filter Projects

Open Project

1 Filter 1 Hidden Project ID

Project ID	Business Type	Final Customer Group	Final Customer	Description	Status	Product Hierarchy	Won/Lost/Exit date	Sales Euro
503448	Expected	Others DE	Others DE	EM PROJECT LIL	preRFQ	SPOT		1.000.000,00
503447	Potential	OTHERS	Others Germany	Emitec EMICAT	Quote	EMICAT		1.000.000,00
503446	Exit	Others DE	Others DE	EMICAT EMICAT	Exit	EMICAT	02.10.2023	1.000.000,00
503445	Potential	EMICAT	EMICAT	EMICAT	preRFQ	EMICAT		1.000.000,00
503444	Potential	EMICAT	EMICAT	EMICAT	Quote	EMICAT		1.000.000,00
503443	Potential	EMICAT	EMICAT	EMICAT	preRFQ	EMICAT		1.000.000,00
503442	Potential	EMICAT	EMICAT	EMICAT	Quote	EMICAT		1.000.000,00
503441	Potential	OTHERS	Others S. Korea	EMICAT	Quote	EMICAT		1.000.000,00
503440	Potential	EMICAT	EMICAT	EMICAT	Quote	EMICAT		1.000.000,00
503439	Potential	EMICAT	EMICAT	EMICAT	Quote	EMICAT		1.000.000,00
503438	Potential	OTHERS	Others Germany	EMICAT	Quote	EMICAT		1.000.000,00
503437	Awarded	EMICAT	EMICAT	EMICAT	Won	EMICAT	01.01.2021	1.000.000,00
503436	Awarded	EMICAT	EMICAT	EMICAT	Won	EMICAT	01.03.2019	1.000.000,00
503435	Potential	OTHERS	Others Germany	EMICAT	Quote	EMICAT		1.000.000,00
503434	Expected	EMICAT	EMICAT	EMICAT	preRFQ	EMICAT		1.000.000,00
503433	Potential	EMICAT	EMICAT	EMICAT	preRFQ	EMICAT		1.000.000,00
503432	Potential	EMICAT	EMICAT	EMICAT	preRFQ	EMICAT		1.000.000,00
503431	Potential	EMICAT	EMICAT	EMICAT	preRFQ	EMICAT		1.000.000,00

Abbildung 1: Projektübersichtsmaske

Das zentrale Element des neuen SAC Tools ist die **Projektübersichtsmaske** (Abb. 1), welche zur Anzeige und Filterung von Projekten, zur Anlage von neuen Projekten (Abb. 2) und zum Sprung in das Planungsformular für die Detailplanung (Abb. 3) verwendet wird.

Abbildung 2: Projektanlage

Detailplanung

Die Preise und Absätze werden auf sogenannten „Line Items“ geplant. Ein Projekt kann mehrere Line Items haben. Jedem Line Item ist ein Material zugeordnet, welches eine Vielzahl an Eigenschaften besitzt. Auch das Line Item selbst hat zahlreiche Eigenschaften (Verkaufs- und Produktionswerk, Kunden Land/Region, SOP (Start of Production), EOP (End of Production), Kommentare, etc.)

Line Items können im Planungsformular dem Projekt hinzugefügt, gelöscht, aber auch editiert werden. (Abb. 4)

Die Eigenschaften der Line Items können in der Detailplanung dynamisch ein- und ausgeblendet werden. Die Tabelle unterscheidet zwischen verschiedenen Versionen der Daten (Plan, Budget, Nominierung), welche via Checkboxes ein- und ausgeblendet werden können.

Die Detailplanung unterstützt Datenvalidierungen wie z. B. die Prüfung, ob Stückwerte nur innerhalb des zulässigen Start- und Enddatums des jeweiligen Line Items eingegeben wurden.

EMITEC STRATEGIC SALES PLAN - SPOT

PROJECT PLANNING

Project-ID 503435 OTHERS Germany **Planning Overview Material Others**

Business Type Potential Project Name **Planning Overview** Sourcing Dec. Date 11 2023 Last Change by (project) 10.07.2023

Status Quote Final Customer Group OTHERS SOP 12-2023 Last Changed date (project) 10.07.2023

Product Hierarchy Metall Final Customer Others Germany EOP 12-2024 Won / Lost / Exit date Sales Responsible

Comment Header Enter Text...

Total Sales Planned Currency EUR

Quote No. * Tooling Costs (EUR) Tooling Invoice Due Date Project Costs (EUR) Tooling Invoice No. Project Costs Invoice No.

Line Item Planning

Select versions Select properties

☒ Plan ☐ Line Item ☐ Material

☐ Nominated ☐ official Sales Budget

Line Item Actions edit add delete

Version Plan Measures Units Date (all) 2023 2024 2025 2026 2027 2028 2029 2030 2031 2032 2033 2034 2035 2036 2037 2038 2039 2040

Line Items

Line Item ID	Version	Plan	Measures	Units	Date	Price
1	1	Plan			2023	100,000

Abbildung 3: Projektdetailplanung

EMITEC STRATEGIC SALES PLAN - SPOT

PROJECT PLANNING

Project-ID 503390

Business Type Awarded Project Name **Planning Overview** Sourcing Dec. Date 11 2023 Last Change by (project) 10.07.2023

Status Won Final Customer Group **Planning Overview** SOP 12-2023 Last Changed date (project) 10.07.2023

Product Hierarchy Metall Final Customer Others Germany EOP 12-2024 Won / Lost / Exit date Sales Responsible

Comment Header Enter Text...

Line Item Planning

Select versions Select properties

☒ Plan ☐ Line Item ☐ Material

☐ Nominated ☐ official Sales Budget

Line Item Actions edit add delete

Version Plan Measures Units Date (all) 2023 2024 2025 2026 2027 2028 2029 2030 2031 2032 2033 2034 2035 2036 2037 2038 2039 2040

Line Items

Line Item ID	Version	Plan	Measures	Units	Date	Price
1	1	Plan			2023	100,000
2	1	Plan			2024	100,000

Line Item Management

Material Number * Product Hierarchy * Product Function * Region (Final Cust.) * Country (Final Cust.) * Sales Plant * Production Plant * Vehicle Category * Vehicle Category Details * Fuel Application Typ * SOP Line Item * EOP Line Item * CP Number * Currency * Line Item Comment Comment BIX Check Comment A Comment B

Update Line Item Create new Line Item Cancel

Abbildung 4: Editieren / Einfügen eines Line Items

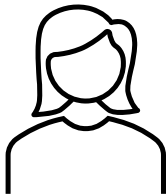
Administration

Administratoren können auf eine **Administrationsmaske** zugreifen, in welcher neue Eigenschaften/ Stammdaten für die Projekte oder Line Items hinzugefügt werden können, wie beispielsweise neue Kunden oder die Zuweisung zu einer Kundengruppe. (Abb. 5) Ebenso können spezifische Benutzerrechte gepflegt werden (z. B. „Power User“, die ein Projekt auch noch im abgeschlossenen Zustand pflegen dürfen). Des Weiteren ist die Pflege von Materialien möglich.

Abbildung 5: Pflege von Benutzerrechten und Stammdaten in der Administrationsmaske

Statements der Projektverantwortlichen auf Kundenseite

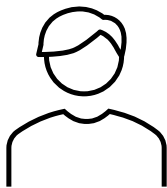
Claudia Meyer, Head of Sales Planning & Administration, Emitec Technologies GmbH



Für die langfristige strategische Sales Planung wollten wir mehr als „nur“ Excel haben. Durch die nahtlose Integration mit unserem bestehenden SAP System können Daten ausgelesen und in Verbindung mit den Kundenprojektdaten in SAC / SPOT verarbeitet und ausgewertet werden. Des Weiteren bietet die SAC erweiterte Funktionen und Möglichkeiten zur Datenanalyse. Mit der neuen Applikation SAC können komplexe Abfragen und Analysen durchgeführt werden, mit denen wir wertvolle Zeit gewinnen und unsere Planung umfassend optimieren konnten.

Die Zusammenarbeit mit dem consultnetwork Team während des Projektes war äußerst professionell und fokussiert auf unsere Ziele. Wir wurden regelmäßig über den aktuellen Stand des Projektes informiert und unser Feedback wurde umgehend berücksichtigt und in die SAC eingearbeitet. Mit dem neuen SPOT Tool haben wir eine auf die Emitec maßgeschneiderte Anwendung erhalten, die all unsere Anforderungen vollständig erfüllt.

Dimitri Baronsky, SAP IT Verantwortlicher, Emitec Technologies GmbH



Im Rahmen des Carve Outs haben wir uns nach alternativen Lösungsansätzen für die abzulösende SPOT-Applikation umgeschaut und haben dabei die SAP Analytics Cloud ins Auge gefasst. Bei der Suche nach einem geeigneten Implementierungspartner mit fundiertem SAC-Know-how sind wir auf consultnetwork über den informativen und praxisnahen Webauftritt aufmerksam geworden. Im Erstgespräch haben wir unsere Anforderungen an das Projekt dargelegt, um anschließend in einem produktunabhängigen Workshop die detaillierten Anforderungen aufzunehmen und zu bewerten. Vor der Projektimplementierung wurde ein Proof of Concept für die Abbildung der neuen SPOT-Applikation in der SAP Analytics Cloud

entwickelt, der die Machbarkeit bestätigte.

Das Projekt wurde trotz herausfordernder Rahmenbedingungen fristgerecht, innerhalb des gesetzten Budgets und in einer sehr hohen Qualität abgeliefert. Nach der erfolgreichen Inbetriebnahme hat uns consultnetwork auch im laufenden Betrieb weiterhin tatkräftig unterstützt. Insbesondere die schnelle Reaktionszeit und hohe Fachkompetenz haben uns hierbei überzeugt.

Kontakt

Mario Rosenfelder

mario.rosenfelder@consultnetwork.com

DE +49 (0)8031 58180 11 | AT +43 (0)463 219095